

Wat wil ik?

Werken aan je netwerk



Wat ga je doen?

Voer een netwerkgesprek.

Goed om te weten

Eerder heb je je netwerk in beeld gebracht. Nu is het tijd om te checken of het werkt!

Als je eenmaal weet hoe "netwerken" werkt, is het makkelijker om mensen te vinden die je kunnen helpen bij het vinden van stage of werk.

Bekijk het filmpje:

Onderzoeksresultaten De kracht van het netwerk



Als je gewoon wilt kletsen, zoek je contact met je vrienden.
Een netwerk zet je in als je een specifieke vraag hebt.
Omdat niet iedereen uit jouw netwerk jouw vriend is, ga je professioneel met elkaar om.

Hoe ga je deze opdracht uitvoeren?

Deel 1: Wat is je vraag?

Zet je netwerk in in de volgende situaties:

- werk vinden;
- informatie winnen over een opleiding;
- stageplaats vinden.

Waarvoor wil jij het gesprek inzetten?

Ik wil graag...

Deel 2 Wie ga je de vraag stellen?

Je weet wat je wilt. Bijvoorbeeld een stageplek.
Zoek je netwerk erbij. Zit er iemand in jouw netwerk die jou kan helpen bij het vinden van een stageplek?

JA:

- Ga door naar deel 3 van de opdracht

NEE:

- Maak gebruik van je via-via personen. Vraag in je netwerk of er iemand is, die iemand kent die jou verder kan helpen.
- Maak een e-mail waarin je 5 mensen uit je netwerk uitlegt waar je naar op zoek bent en of zij iemand kennen die je kan helpen.
- Als je een contactpersoon hebt gevonden, ga je verder met deel 3.

Deel 3 Oefeninterview

Je hebt een vraag en je hebt iemand aan wie je de vraag kunt stellen. Voordat je in gesprek gaat met deze persoon, bereid je het gesprek voor. Je doet dit door een oefeninterview met een klasgenoot te houden.

Je werkt in tweetallen. De docent bepaalt wie met wie oefent.

Je oefenpartner gaat jou de volgende vragen stellen.

Bereid de antwoorden voor:

- Waarom wil je dit graag? Bijvoorbeeld: waarom wil je hier stage lopen?

Wat doe je de volgende keer anders?

Deel 4 Het echte netwerkgesprek

Als je goed geoefend hebt, ga je het gesprek voeren.

- Neem contact op om een afspraak te maken.
Tip: Hoe persoonlijker je de afspraak maakt, hoe sneller iemand 'ja' zegt. Dus als het mogelijk is, ga je bij de persoon langs om te vragen of hij/zij een afspraak wil maken. Als dat niet lukt, bel je de persoon.
Als dat écht niet lukt, stuur je een e-mail of een appje.
- Bereid het gesprek voor.
Tips: Zorg dat je weet met wie je te maken hebt: Wat is de naam van de persoon? Wat is de functie van de persoon? Wat maakt die persoon geschikt om het gesprek mee aan te gaan? Wat wil je van deze persoon?
- Kom op tijd bij de afspraak.
Door op tijd te komen laat je zien dat je de ander serieus neemt. Dat is een teken van respect.
- Voer het gesprek.
Als het gesprek klaar is, bedank dan iemand voor zijn tijd.

Evalueer het gesprek:

Wat vond je goed gaan en wat niet?

Heb je antwoord gekregen op je vraag?

Wat zou je een volgend gesprek anders doen?

Profiel

Legenda Toon geschiedenis

- **Wat wil ik - werken aan je netwerk** |
- Ik breng mensen met elkaar in contact. |
- Ik gebruik sociale media om in contact te blijven met de mensen uit mijn netwerk. |
- Ik vind het makkelijk om met andere mensen te praten. |
- Ik weet wat ik moet doen om mijn ideale baan te krijgen. |
- Ik weet wie ik om advies kan vragen over mijn werk en leven. |

- Wat hoop je met dit gesprek te bereiken?
- Wat weet je al? Bijvoorbeeld: welk beeld heb je van deze stage?

Tip

Dit zijn best ingewikkelde vragen. Als je de vraag niet begrijpt, vraag je om uitleg. Bijvoorbeeld: Ik snap de vraag niet. Kunt u het op een andere manier uitleggen?

Je gaat elkaar nu interviewen.

Doe dit om en om.

Als dit mogelijk is, neem je het gesprek op zodat je het kunt terugkijken of terugluisteren. Je kunt dan achteraf beoordelen hoe het ging.

Tip

- Geef een hand bij binnenkomst.
- Begin het gesprek door jezelf voor te stellen.
- Vaak willen mensen een praatje houden voordat het 'echte' gesprek begint. Je krijgt dan vragen als "heb je het makkelijk kunnen vinden?" of "wat een weer hè?". Geef antwoord op die vragen. Als dit erg lang duurt, kun je rustig vragen "is het oké als ik u nu mijn vraag stel?"

**Hoe ging het interview?**

Beantwoord de volgende vragen.

Waar ben je tevreden over?

Hoe meer je hier neer kunt zetten, hoe beter: bij het echte gesprek hoef je dan niets te veranderen.

Waar ben je ontevreden over?

Presenteren	
Ik help mensen die ik ken.	
Ik kom in actie om de baan te krijgen die bij mij past.	
Ik maak snel contact met anderen in een nieuwe groep.	
Ik praat wel eens met mensen over hun opleiding of werk.	
Ik begin makkelijk een gesprek met mensen die ik niet ken.	
Ik vertel anderen wel eens over mezelf (huidige opleiding, vervolgstudie, hobby's).	
Ik weet altijd wel wat te zeggen, ook in een groep waarin ik niemand ken.	
Loopbaansturing	
Netwerken	

Opmerkingen

Inleveren